

Online Geld Verdienen

Automatisiert & Kostenlos

Kostenlose Win-Win-Strategien



Einführung:

Hallo und Herzlichen Glückwunsch zu dem Erwerb des E-Book's „**Automatisiert & Kostenlos Geld verdienen**“. Mein Name ist Dipl.-Ing. Lars Pilawski und ich bin als der Win-Win-Marketer im deutschen Raum bekannt, da ich Strategien entwickle, die alle Seiten (Verkäufer, Promoter, Käufer) weiterbringt. Außerdem stehe ich meinen Partner immer zur Seite, wenn es mal klemmt.

Ich werde dir in den Folgeseiten mit einfachen Worten erläutern, wie du **im Internet automatisiert und trotzdem kostenlos Einnahmen** erzielen kannst, **ohne Marketing** studiert oder lange gelernt zu haben.

Da ich lange Einführungen hasse und selbst immer die Augen verdrehe, wenn ich ein E-Book mit Wissen kaufe und dann ist auf 200 Seiten 3 Seiten Mehrwert enthalten, erspare ich dir und mir die Energie und starte mit meinem Report, damit du selbst sofort loslegen kannst. Dein Ziel ist ja schließlich ebenfalls im Internet Geld zu verdienen und nicht E-Books bei Kaffee und Kuchen zu genießen.

Und damit meine ich nicht morgen oder nächstes Wochenende sondern Sofort. Also Los geht's . . .

Automatisiert ? Kostenlos ?

Warum automatisiert?

Da ich Automatisierungstechnik studiert habe, hatte ich schon immer einen Drang, alles zu automatisieren, was nützlich ist. Und als ich die ersten Methoden im Internet gefunden habe, die wirklich gut waren, habe ich mich immer gefragt, wie kann ich das automatisieren.

Warum kostenlos?

Da ich mich mit einem sehr geringen Startkapital ins Internet-Geschehen gestürzt habe und lediglich meine Verpflegung eingeplant habe, war das Ziel klar: Ich will so wenig Geld wie möglich ausgeben und investieren, um Fuß zu fassen, denn sonst habe ich keine Chance. Ich treffe immer wieder Marketer, die mit Geld-Einsatz Ihr Glück versuchen und einige von Ihnen sind sogar erfolgreich. Aber darauf wollte ich mich nicht verlassen. Ich hatte viel Zeit zum Arbeiten, aber wenig Geld zum Ausgeben, also habe ich mich nur auf die kostenlosen Methoden fokussiert, um lieber langsam, aber dafür sicher mein Business aufzubauen.

Warum Win-Win-Win?

Die ersten Möglichkeiten, auf die ich gestoßen bin, waren Menschen, die nur damit Geld verdienen, in dem sie anderen erzählen, wie man Geld verdient. Zu einem hohen Anteil entsprach das noch nicht mal der Wahrheit. Die Lappen hätte ich am liebsten einzeln durch die DSL-Leitung gezogen und vielleicht tue ich das eines Tages auch. Aber somit haben wir heute die allgemein bekannte Aussage: *„Im Internet Geld verdienen? Das klappt doch sowieso nicht. Da wirst du nur betrogen.“* Demzufolge hasse ich diese selbst ernannten Gurus und habe mir nur Wege gesucht, bei denen man Geld verdient und anderen gleich etwas Gutes tut.

Methode 1 – Nischen-Webseite

Eine Nische ist ein bekanntes Wort, aber im Internet bedeutet es einfach nur, dass es ein Produkt gibt, was viele Leute suchen, das Angebot aber relativ gering ist. Konkret gesagt ist es ein Keyword (Suchbegriff / Schlüsselwort), was viele Menschen Monat für Monat eingeben, die Ergebnisse in den Suchmaschinen dagegen nur unzureichend sind.

Jetzt denkst du dir vielleicht: „*Na Toll, aber ich habe keine Produkte ... und schon gar keine Nischen-Produkte*“. Das Stichwort heißt Affiliate und bedeutet so viel wie Empfehlung. Dabei geht es darum ein Produkt in einem Shop zu empfehlen und durch die Empfehlung eine Provision zu erhalten.

Damit das möglich ist, muss man sich einen Internet-Shop auswählen, der ein Partnerprogramm hat und somit Provisionen für Produkt-Bewerbungen auszahlt. Das beste Beispiel dafür ist Amazon: Das Partnerprogramm funktioniert voll automatisch. Man kann sich anmelden, sich sogenannten Affiliate-Links zu den Produkten bereit stellen lassen und wenn jemand über diesen Link das Produkt kauft, bekommt man eine Provision zwischen 1-10% (abhängig von der Branche).

Wenn man dazu noch eine Webseite hat, wo dieser Link platziert werden kann, braucht man nur noch Besucher, die auf den Link klicken und das Produkt kaufen und schon ist die automatische Methode Nischen-Webseite fertig.

Du suchst Dir also ein Produkt oder eine Produktpalette beim Amazon-Sortiment raus. Am besten ist es ein Produkt, mit dem du dich auskennst. Du kannst aber auch ein fremdartiges Produkt wählen und dich damit beschäftigen und die Nachteile und Vorteile

abwägen. Besonders gut macht sich hier immer ein Vergleich oder Test zwischen mehreren ähnlichen Produkten.

Unterlasse es bitte, irgend einen Müll auf die Webseite zu schreiben. Auf der einen Seite ist der Such-Algorithmus von Google inzwischen so gut, dass er hochwertige Inhalte von Bla-Bla-Inhalten unterscheiden kann.

Zum anderen wollen wir ja eine Win-Win-Win-Situation herbei führen. In dem Fall soll also der Käufer das richtige Produkt kaufen, mit dem er glücklich ist. Amazon hat weniger Stornos und muss die Produkte nicht mehrmals hin und her schicken. Und du hast eine leicht verdiente Provision, die dir bei Falschbewertungen wieder abgeknöpft werden könnte.

Sollte Dir kein Produkt einfallen, denke einfach an deine eigenen Hobbys (PC-Spiele, Sport, Reisen, Bücher). Umso mehr Spaß du beim Bewerben der Produkte hast, umso leichter fällt dir das Text-Schreiben.

Noch ein Tipp bei der Auswahl der Produkte: Für teurere Produkte bekommt man zwar mehr Geld, aber die Leute sind auch nicht so schnell kauffreudig und kritischer bei teureren Produkten.

Ganz so schnell und leicht ist es dann aber doch nicht:

Um kostenlose Besucher an den Start zu bekommen, muss diese Webseite in den Suchmaschinenergebnissen oder besser gesagt bei Google mindestens unter den Top 20 stehen, optimaler Weise auf Platz 1. Und dazu habe ich folgende 4 Tipps für Dich:

1. Suche dir ein Keyword zu dem Produkt raus, was eine hohe Nachfrage hat und eine geringe Konkurrenz. Das kann man kostenlos bei Google Adwords analysieren. Hast du kein Adwords-Konto, kannst du dir [hier eines erstellen](#).
2. In der URL, in deiner Überschrift und in deinen Metadaten muss jeweils das Keyword enthalten sein.
3. Dein Haupttext muss sich nur um dieses Produkt/Thema drehen, wobei der Text 1000-1500 Wörter haben sollte. Das Keyword sollte dabei 8-12 mal sinnvoll enthalten sein.
4. Deine Webseite muss mindestens 4 Unterseiten besitzen, die in irgendeiner Weise mit dem Produkt zusammen hängen (Ähnliche Produkte, Ähnliche Suchanfragen).

Es gibt natürlich noch viele weitere Details, die man im Einzelnen beachten muss, aber das sind die 4 Ankerpunkte, auf die es bei einer Nischenwebseite ankommt. Wenn die Webseite dann auch noch einigermaßen gut aussieht, steht der ersten automatischen Einnahmequelle nichts mehr im Weg.

Wenn Dir das jetzt zu schnell war, komme einfach zu einem meiner nächsten [kostenlosen Webinare 3 Schritte 4 stellige Einnahmen](#). Dort erkläre ich dir an Beispielen, wie du eine Nischen-Webseite erstellst.

Methode 2 – E-Books verschenken

Eine von mir persönlich entwickelte Methode, um 3 Parteien etwas Gutes zu tun. Und das Interessante dabei ist, dass . . .

1. Du nichts verkaufst
2. Deine Webseiten-Besucher nichts kaufen
3. Und Du trotzdem Geld bekommst

Jetzt denkst du vielleicht: „*Wie bitte? Willst du mich rollen?*“ Aber nein und ich erkläre Dir jetzt, wie das funktioniert.

Als erstes brauchst du ein Geschenk, was die Leute gerne haben wollen. Das ist im besten Fall ein E-Book mit wertvollen Informationen (Freebi), was die Leute interessiert und das du verschenken darfst. Es muss nicht mal von dir geschrieben sein. Trotzdem musst du das Recht haben, es zu verschenken, ansonsten bewegst du dich auf dünnem Eis. Du kannst aber gerne dieses E-Book dazu benutzen 😊

Wie du dir schon gedacht hast, brauchst du an dieser Stelle wieder eine Webseite. Aber keine Angst, die Webseite muss nichts können. Sie brauch lediglich eine große Überschrift, wie „*Hier bekommen Sie kostenlos ein E-Books zum Thema X geschenkt!*“ und ein paar Zeilen, mit der Anweisung, was die Besucher dafür tun müssen. Und an der Stelle wird es interessant.

Es gibt sogenannte Affiliate-Netzwerke, die viele kleine Sponsoren in sich tragen, die Werbung für Gewinnspiele, Umfragen, Browsergames oder Sonstiges machen. Sicherlich hast du schon mal am Rande einer

Webseite solche Gewinnspiele gesehen. Wenn ein Besucher auf diesen Link klickt und an dem Gewinnspiel oder der Umfrage teilnimmt, bekommt der Webseiteninhaber zwischen 0,5€ und 2€, je nachdem wie viel der Sponsor pro Lead zahlt. Ein Lead ist in dem Fall die E-Mail-Adresse und Meinung des Besuchers, die er in der Umfrage angegeben hat.

Allerdings machen da nicht viele Besucher mit, weil sie denken „*Mmmh, ich gewinne ja eh nicht!*“. Bei unserer Aktion dreht sich allerdings das Ganze. Wir bieten dem Besucher sozusagen eine Belohnung dafür, dass er an diesem Gewinnspiel teilnimmt. Und dann sieht die Sache schon ganz anders aus.

Wenn man die richtigen Geschenke hat und gute Gewinnspiele raus sucht, kann man hier eine Erfolgsquote von 10% erreichen. Das bedeutet, jeder 10. Besucher holt sich das E-Book und du bekommst dafür deine ~1€ Provision. Wenn du genügend Besucher hast, schaukelt sich das schnell hoch.

Damit das Ganze automatisiert funktioniert, musst du einach ein Formularfeld schaffen, in dem der Besucher ein Passwort eingeben muss, um an das E-Books zu kommen. Dieses Passwort muss daher auf der Danke-Webseite stehen, auf die der Besucher kommt, wenn er am Gewinnspiel teilgenommen hat.

Und schon ist die zweite tolle Win-Win-Win-Methode fertig, in der deine Besucher kostenlose tolle Geschenke bekommen, du automatisch Geld einsammelst und der Sponsor jede Menge Leads für seine nächste Werbekampagne hat.

Wenn du Schwierigkeiten hast, dir die Umsetzung vorzustellen, gilt auch hier für dich: Einfach an meinem [kostenlosen Webinare 3 Schritte 4 stellige Einnahmen](#) teilnehmen. Dort erläutere ich das Prinzip und biete dir die Möglichkeit, eine solche Webseite automatisch auf meinem Server zu erstellen.

Methode 3 – Digitale Produkte

Diese Methode ist inzwischen mein absoluter Favorit und lässt sich mit ein bisschen Aufwand vollständig automatisieren. Es geht darum, ein digitales Produkt, wie dieses E-Book hier, zu verkaufen und dabei

- **Den Verkauf zu automatisieren**
- **Den Zahlungsablauf zu automatisieren**
- **Den Besucherstrom zu automatisieren**

Das hört sich ebenfalls nach einer Wunschvorstellung an, ist aber umsetzbar.

Als erstes benötigst du dazu wieder ein digitales Produkt. Das sollte ein Ratgeber-Ebook, ein Coaching-Videokurs oder eine Dienstleistung sein, die dem Käufer wertvolle Inhalte schafft.

Wenn du kein Bock hast, selbst ein E-Book zu schreiben, habe ich auch nichts dagegen, dass du dieses E-Book hier für ein paar angemessene Taler verkaufst.

Als nächstes kann man den Verkaufsprozess und Zahlungsprozess ganz einfach automatisieren, in dem man das Digitale Produkt bei [Digistore24](#) anmeldet und zum Verkauf einstellt. Digistore24 bekommt pro Transaktion eine Provision von 1€+8% deines Verkaufes, aber dafür musst du dich um nichts kümmern, und bietest dem Käufer alle Sicherheiten, die man im Internet benötigt. Verkauf, Rechnungserstellung und Support sind in der Plattform von Digistore24 schon enthalten. Besonders im Niedrigpreis-Sektor ist dieser Plattform für mich unersetzbar geworden.

Anschließend bewirbst du entweder direkt die Webseite, auf der Digistore24 das Produkt anbietet oder (was viel besser ist) setzt eine kleine Landingpage auf, in der du das Produkt beschreibst. Eine Landingpage ist eine einfache Webseite, die nur ein Ziel hat: In dem Fall ist das Ziel, dass das Interesse des Besuchers auf das Produkt gelenkt wird und er auf den Kaufbutton klickt.

Man kann das Ganze auch komplett modern **ohne eigener Webseite** mit Verkaufs-Webinaren lösen. Wie das geht, erfährst du in meinem [kostenlosen Mini-Webinar Die Automatische Verkaufsmaschine](#).

Als dritten Schritt braucht die Webseite, die du für den Verkauf ausgewählt hat, Besucher. Und die bekommst du an verschiedenen Stellen im Internet. Eine einfache Produktwebseite lässt sich schwer in Google vorne anzeigen. Also musst du dir Alternativen suchen. Eine Alternative sind die [Viralmailer](#), bei denen du dir auf Knopfdruck Besucher holen kannst. Eine andere Methode ist die [Facebook-Gruppen-Post Methode](#), bei der du Facebook-Benutzer auf dein Produkt aufmerksam machst. Falls du weitere Traffic-Strategien brauchst, hier kannst du dich zu meinem [kostenlosen Mini-Webinar 10 kostenlose Traffic-Strategien](#) anmelden.

Bock auf weitere Methoden ?

Wenn du dir das in Schriftform alles nicht so gut vorstellen kannst oder Bock hast, noch weitere Methoden von mir zu erfahren, lade ich dich recht herzlich zu meinem [Haupt-Webinar 3 Schritte 4 stellige Einnahmen](#) ein, in dem ich dir 5 Methoden mit Schritt-für-Schritt-Anleitungen vorführe.

Dort zeige ich außerdem, mit welchen Problemen die meisten Leser und Partner von mir im Online Business zu kämpfen habe und wie ich Abhilfe schaffen kann.

Am Ende gibt's dann noch eine coole Gutschein-Überraschung von mir für alle Webinarteilnehmer ... aber nur für kurze Zeit und bis die Gutscheine aufgebraucht sind.

Dein nächster Schritt heißt also, dich jetzt hier zu einem meiner nächsten [Webinare 3 Schritte 4 stellige Einnahmen](#) anzumelden und dann helfe ich dir, dein eigenes kleines Business zu starten und aufzubauen.

Schlusswort:

Jetzt kennst du meine Methoden, Im Internet Geld zu verdienen. Es ist also einfacher, als man denkt, man muss jedoch einiges tun und umsetzen. Aber wenn du alles so durcharbeitest, bist du im Besitz von sogenannten Geld-Einsammel-Maschinen.

Ich hoffe, du hast alles soweit verstanden. Wenn du Fragen hast, irgend etwas nicht verstehst, Verbesserungsvorschläge hast oder mir einfach nur ein Feedback senden willst, kannst du das gerne direkt über support@larspilawski.de tun. Ich antworte meistens zwischen 5min und 24h, da ich selbst Projekte im Internet umsetze und dem Ruf „Online Geld Verdienen“ einen neuen Glanz verschaffen will.

Ich will dir mit den paar Seiten neue Motivation geben, dein eigenes Standbein aufzubauen. Ich hoffe, das ist mir gelungen. Jetzt liegt es allerdings an dir, etwas Großes zu erschaffen. Also hau rein !

Bis dann & Viel Erfolg

Dipl.-Ing. & Win-Win-Marketer

Dein Lars Pilawski